

Accompagnement

Réseaux sociaux (Facebook, Twitter, LinkedIn, Instagram)

Préparation et suivi d'un RDV commercial

Optimiser la performance commerciale

Les fondamentaux du marketing

Gestion de l'E-réputation

La transformation digitale

Prospecter avec LinkedIn

Le Social Selling



Stratégie

Accompagnement des directions générales et/ou commerciales

Stratégie et plan d'action commercial & marketing

Dynamiser vos actions commerciales

Développer son potentiel de manager

Les techniques de négociation

Déléguer et co-animer

Le RDV commercial

Fédérer son équipe

Contactez-nous pour en savoir plus

Laissez LMCP vous accompagner

<https://www.lmcp.fr>

07 71 22 97 00

contact@lmcp.fr