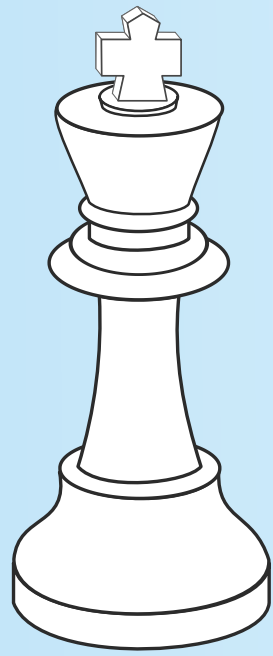




LMCP
5 Rue d'Urmatt
67300 Schiltigheim
07 71 22 97 00
09 72 27 46 21

www.lmcp.fr



Expertise
Engagement
Agilité
Réactivité

LMCP VOUS ACCOMPAGNE !

STRATÉGIE DIGITALE, MARKETING, COMMERCIALE & FORMATION

Donnons un sens à votre stratégie

Vous écouter, travailler ensemble et mettre en application pour vous nos compétences.

Chez LMCP, nous vous aidons à :

- développer votre clientèle et vos ventes
- lancer une nouvelle marque, un nouveau produit ou service, une nouvelle gamme
- valoriser votre image de marque : visibilité, attractivité et RSE

Nous confier l'analyse de votre situation vous permettra de :

- Poser un regard extérieur sur votre activité
- Accéder à un accompagnement personnalisé en fonction de vos besoins
- Cibler les domaines de votre choix
- Disposer d'une ressource experte opérationnelle
- Vous concentrer sur votre coeur de métier

Depuis plus de 8 ans, nous accompagnons les entreprises de toutes tailles dans le déploiement et l'optimisation de leur stratégie Marketing, Commerciale et Digitale. Avec l'équipe LMCP, nous proposons un accompagnement sur mesure externalisé du cahier des charges à la mise en oeuvre et au suivi.

LE MOT DE LAURIANNE METZINGER



LAURIANNE METZINGER

Fondatrice

★ J'ai dépassé mes limites pour pouvoir passer en mode agile

"Comment peut-on donner à son client, ce chef d'entreprise, cette partie de nous-même, qui s'appelle amour de son métier, pour l'aider à prendre de la hauteur et devenir encore plus inspirant, puissant, empli de compassion, et créatif, pour arriver au sommet et s'embarquer dans toujours plus de projets?"

C'est la question que je me suis posée pendant les dernières années de mes 15 ans d'activités professionnelles en tant que directrice Commerciale et Marketing dans de petites et grandes entreprises.

★ **Ce que je vous apporte** : je souhaite créer un pont entre les 3 activités clés de votre business le digital, le marketing et le commercial pour vous apporter cohérence et agilité.

C'est une aventure humaine hors norme que de pouvoir partager mes connaissances et adapter mon accompagnement à chacun de mes clients pour faciliter leur développement"



NOS DIFFÉRENTS SERVICES

MARKETING

Décliner sur différents supports votre proposition de valeur claire et efficace. Nous actionnons sur les aspects suivants :

- **Charte graphique** : création ou renforcement de votre image de marque, en adaptant le style à votre contexte professionnel
- **Identité de marque** : définir votre ADN, vos valeurs, vos missions, etc... votre identité de marque constitue un levier pour fédérer les équipes autour d'une culture commune
- **Relation presse** : établir une relation de confiance avec la presse et devenir un interlocuteur identifié dans la sphère média
- **Inbound Marketing** : faire venir le visiteur et le transformer en acheteur
- **Newsletter** : vous accompagner en optimisant vos e-mailings afin de créer du lien et fidéliser la cible

FORMATION -WORKSHOP

Certifiés Datadock, nous proposons différentes thématiques de formation pour vous accompagner au mieux dans les domaines du digital et du commercial: LinkedIn, E-reputation , Instagram, Google my Business, négociation, prospection...

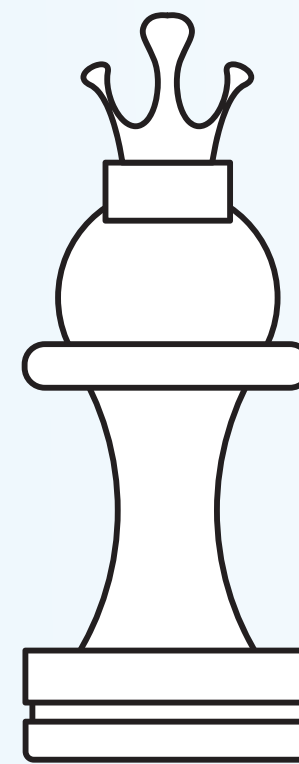
MANAGÉRIALE

Nous vous proposons un accompagnement selon vos besoins et vos moyens, permettant de poser un regard extérieur et personnalisé sur l'entreprise pour vous aider à vous développer et à optimiser votre stratégie.

DIGITAL

Grâce à une analyse digitale, nous vous aidons à développer votre identité de marque, votre visibilité ainsi que l'engagement de votre communauté sur les différents canaux digitaux pour générer du lead.

- **Community Management** : gestion de la notoriété, de la visibilité, de l'image de marque et de l'entreprise sur les réseaux sociaux
- **Réseaux sociaux** : gestion personnalisée des comptes digitaux adaptée à vos besoins, vos attentes et votre budget
- **Netlinking** : création d'un réseau de liens de qualités et de sources variées
- **Influenceurs** : attirer une large audience en créant de la visibilité en s'appuyant sur la notoriété des influenceurs
- **SEO / SEA** : développer vos positions dans les moteurs de recherche, optimiser votre trafic et enrichir votre contenu
- **Web Design** : création ou refonte de votre site web compatible et optimisé pour le référencement naturel, épuré et en adéquation avec votre image



COMMERCIAL

Générer du lead, fidéliser vos clients et accompagner votre développement.

- **LinkedIn** : gérer votre profil et cibler les nouveaux clients pour créer un lien fort entre votre entreprise et celles de votre choix
- **Accompagnement KAM** : accompagnement des directeurs généraux avec une stratégie adaptée
- **Fidélisation clients** : création d'un réseau de liens de qualité et de sources variées
- **Prospection** : travailler des prises de contact avec pour objectif de mettre en place une relation unique avec le prospect
- **Social Selling** : utiliser les réseaux sociaux pour développer votre visibilité, partager votre histoire, vos valeurs et interagir avec votre communauté pour générer des mises en relation ciblées

OÙ PEUT-ON INTERVENIR ?

Sur tous les secteurs !

- Innovation
- Industrie
- Bâtiment
- Immobilier
- Restauration & Hôtellerie
- Tertiaire
- Transport
- Sport & Culture
- Médical
- Agro-alimentaire